

ルミフロンメイクアップショップ認定講習会のお知らせ

テーマ & 講習内容

講師

「ルミフロンサポートシステムの現状と今後の展開」

旭硝子(株)
早川リーダー

「AGCコーテック新商品紹介」

ボンフロン サンバリア (太陽熱高反射率フッソ塗料)
ボンフロン マイカストーン (水性多彩色フッソ塗料)

AGCコーテック(株)
西日本支店
塗料技術部 部長
丹羽節男

営業担当者向け
～ 1年でトップ営業マンになる～

「すご腕営業マンの『売れる販売手法』」

CAP代表
住宅営業コンサルタント
加藤正彦先生

とき

平成20年4月4日(金)
PM3:00～PM6:00まで

ところ

中日ビル 6F
中日コンサルティングプラザ
セミナールーム

参加者募集

貴社名：

TEL

FAX

ご参加希望人数 (名) お名前

準備の都合上、参加申込み希望の方は4月1日(火)までに弊社宛にご返信下さい。

ナガヤ塗料株式会社


名古屋市中川区柳瀬町1-16-1
(八田町交差点西200m)

TEL 052-361-0224
FAX 052-353-5234

塗料の事ならお気軽に
ご相談ください!

営業担当者向け ～ 1年でトップ営業マンになる～ 「すご腕営業マンの『売れる販売手法』」

講師詳細

| | | |
|-------|---|---|
| 氏名 | 加藤 正彦 |  |
| フリガナ | カトウ マサヒコ | |
| 生年 | 1951年 | |
| 所属 | 株式会社 CAP | |
| 役職 | 代表取締役 | |
| URL | http://www.kato-cap.jp/ | |
| 業務経歴 | <p>法政大学卒業後、積水ハウスに営業として入社。25期連続優秀賞を記録するトップ営業マンとなる。当時最年少で支店長に就任後、契約高、売上げ（年間売上160億）、営業利益、目標達成率、顧客満足度などの全項目で全国1位の支店に成長させる。『住まいの参観日』の企画では住宅業界に影響を与えた。現在は経営コンサルタントとして顧問先企業の業績を短期間で向上させるなど多くの実績を残し、雑誌にも取り上げられる。現在、新聞でコラムを連載するなど、幅広く活躍している。また、講演・セミナー・研修・企業支援などは、年150回を超え、全国を仕事場としている。著書『すごい部隊の作り方』は、16000部を突破し、2作目『新入社員をたった1年でトップ営業にする方法』を執筆中。</p> | |
| 所属団体 | 社団法人 日本経営士会正会員 | |
| 公職歴 | ドリームゲート アドバイザー オールアバウト ガイド | |
| メッセージ | <p>生きている事がうれしい。働く事が楽しい・・・。そんな仲間をたくさん作っていくお手伝いがしたい。現実的・具体的指導をベースに、一人ひとりに『情熱』を注ぎ、感動を与える仕事が出来れば、と考えています。</p> | |

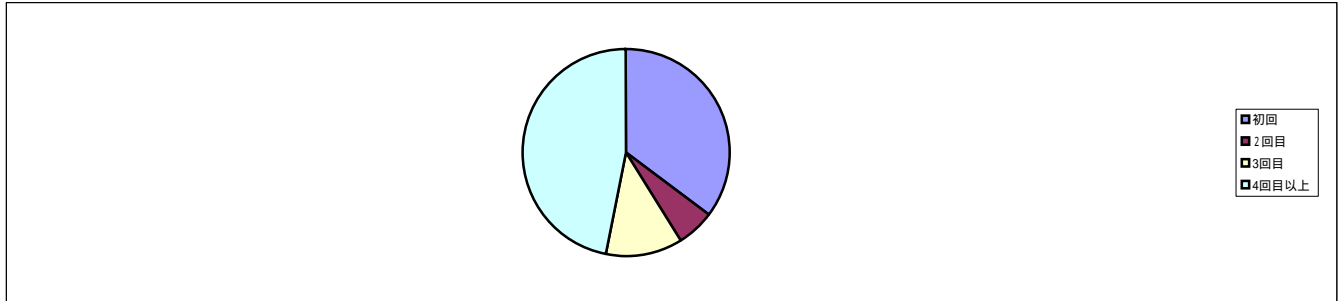
ナガヤ塗料セミナーアンケート結果

第二部「プロが指南するプレゼン技法取得セミナー」

平成20年4月4日

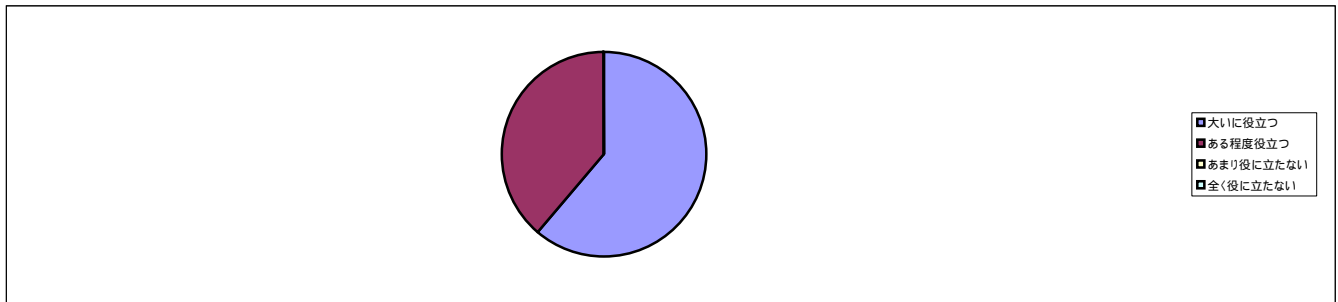
弊社セミナーへのご参加は今回で今回で何回目でしょうか？

| 初回 | 2回目 | 3回目 | 4回目以上 |
|----|-----|-----|-------|
| 6 | 1 | 2 | 8 |



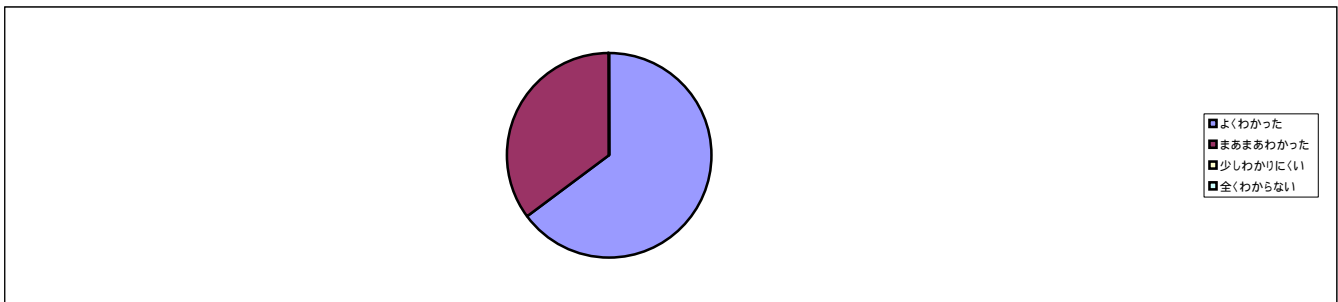
本日のセミナーの内容は今後のお仕事に役立ちますか？

| 大いに役立つ | ある程度役立つ | あまり役に立たない | 全く役に立たない |
|--------|---------|-----------|----------|
| 11 | 7 | 0 | 0 |



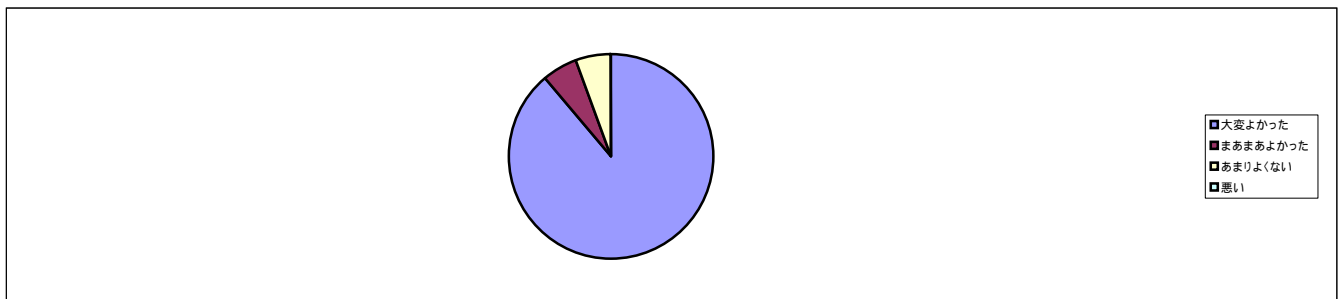
本日のセミナーの内容はいかがでしたか？

| よくわかった | まあまあわかった | 少しわかりにくい | 全くわからない |
|--------|----------|----------|---------|
| 11 | 6 | 0 | 0 |



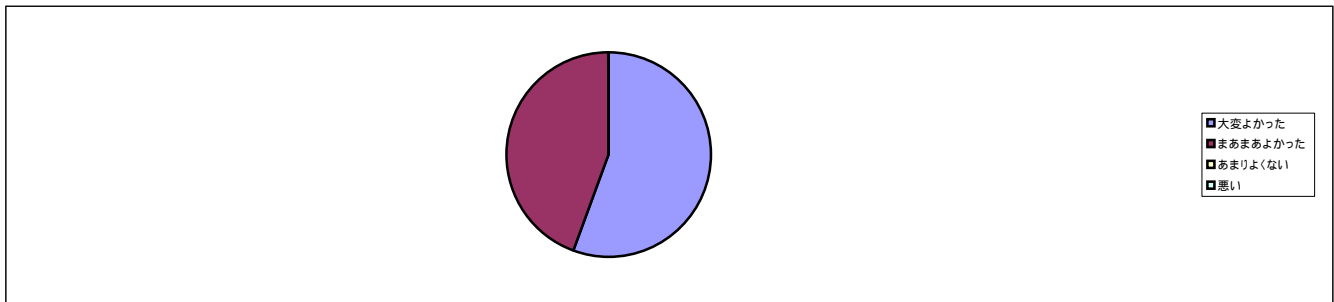
講師はいかがでしたか？

| 大変よかった | まあまあよかった | あまりよくない | 悪い |
|--------|----------|---------|----|
| 16 | 1 | 1 | 0 |



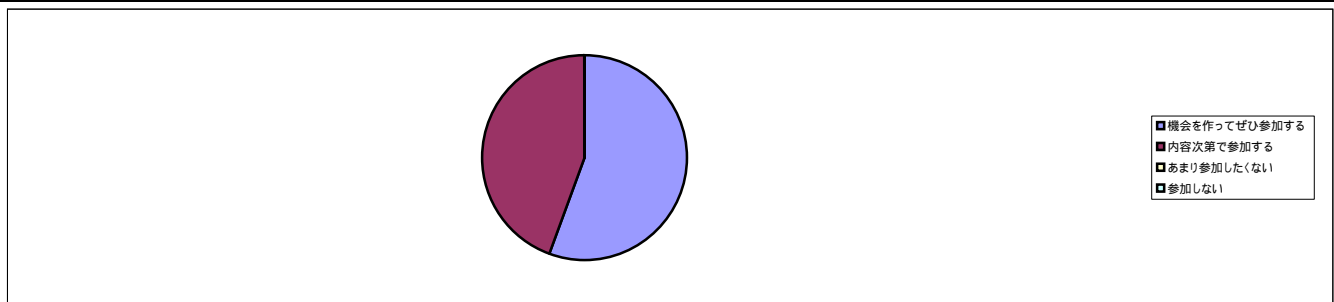
弊社の設営はいかがでしたか？

| 大変よかった | まあまあよかった | あまりよくない | 悪い |
|--------|----------|---------|----|
| 10 | 8 | 0 | 0 |



今後も弊社のセミナーに参加されますか？

| 機会を作ってぜひ参加する | 内容次第で参加する | あまり参加したくない | 参加しない |
|--------------|-----------|------------|-------|
| 10 | 8 | 0 | 0 |



その他弊社へのご意見、興味をお持ちのセミナーテーマなどについてお聞かせ下さい。

- ・営業、プレゼンセミナー宜しくお願ひ致します。
- ・色々な情報を頂きたいと思ひます。
- ・現場管理者に求められるものは？